

33 FUNKTIONER DU BEHÖVER I DITT NÄSTA AFFÄRSSYSTEM

Även det dyraste affärssystemet på marknaden saknar värde om det inte uppfyller ditt företags behov. Den här guiden listar 33 viktiga funktioner för ditt nästa affärssystem, så att du lättare kan välja rätt lösning för din organisation.



GRUNDFUNKTIONER



PERSONAL



ANALYS OCH
RAPPORTERING



DISTRIBUTION
OCH LAGER

1. EKONOMI OCH REDOVISNING

God funktionalitet för hantering av kund-, leverantörs- och anläggningsreskontra, huvudbok och finansiell rapportering utgör själva grunden för ett bra affärssystem.

Med en flexibel ekonomimodell kan du anpassa redovisningen till din bransch och även till förändringar i din verksamhet. Fundera på hur många redovisningsdimensioner du behöver och ifall du ska ha flerbolagshantering som en parameter.

2. KUNDORDER

Här avslutas försäljningsprocessen. Ordern matas in i affärssystemet och sätter igång inköp, följt av leverans av vara eller tjänst. Offertverktyg ingår ofta i de grundläggande säljfunktionerna.

3. PROJEKT

Med projektverktyg i affärssystemet får du projekthantering, tidredovisning och ekonomi i en och samma lösning, och kan styra projekt hela vägen från uppstart till efterkalkyl.

4. INTEGRATION MELLAN OLIKA OMRÅDEN

Affärssystemet ska ge tillgång till ett gemensamt informationsflöde, oavsett om du arbetar med försäljning, teknik eller redovisning.

5. TREDJEPARTSINTEGRATIONER

De flesta affärssystem erbjuder integrationer med programvara från tredje part. Med öppna API:er för integrationer mot valfria tredjepartsintegrationer kan automatiseringen av processer och dataöverföring till och från affärssystemet förenklas.

6. LAGERHANTERING

Lagervärdet är en nyckelkomponent i ekonomiska rapporter. Affärssystemet måste kunna tillhandahålla information över vilka produkter som finns, inköpta eller tillverkade, och var produkterna finns. Snabba lagerrörelser kräver att affärssystemet hänger med.

7. INKÖPSPLANERING

Med ett affärssystem som tar hänsyn till inköpsprocessens olika steg och ditt företags behov kan processen bli både effektivare och tydligare. Du kan spara både tid och resurser genom att automatisera styrning av inköpsparametrar, inköpsförslag, beställningar till leverantör, hantering av inleveranser ända fram till bokförd leverantörsfaktura.

8. BUSINESS INTELLIGENCE (BI)

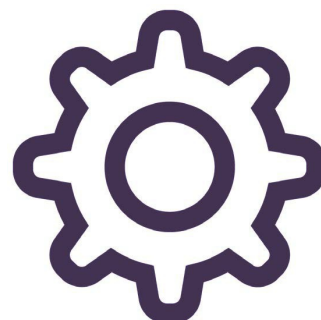
BI-verktyg med analys av realtidsdata och tydliga dashboards gör att chefer såväl som den enskilde medarbetaren snabbt kan agera på händelser och göra justeringar som håller företaget på rätt kurs.

9. MOBIL KOMPATIBILITET

Ett molnbaserade affärssystem är optimerat för mobila enheter, så att du alltid har tillgång till viktig data, oavsett om du är på kontoret, hemma, eller på resande fot.

10. AUTOMATISERING

Automatiserade funktioner som scanning, fakturering och betalningsmatchning underlättar och effektiviserar de mest enformiga delarna av arbetet.



11. DATAMODELLERING

Funktioner för datamodellering i affärssystemet gör att användare kan skapa och testa datamodeller i simulerade miljöer, exempelvis regression, klustring, tidsserier och klassificering.

12. RESULTATRAPPORTER

Analysera de produkter och tjänster du säljer med resultatrapporter. Se hur mycket vinst du genererar från varje produkt eller tjänst och ta reda på om du investerar för mycket eller för lite i dem.

13. DATAUTVINNING

Datautvinning är analys av stora mängder data där du kan söka efter mönster, trender, avvikelser och beroenden. Kunskap om detta kan leda till ett förbättrat beslutsfattande och en bättre position på konkurrensutsatta marknader, exempelvis genom att tillåta användare att söka i data genom specifika inmatningsfält som kundens plats eller produktionstid för en order. Du behöver ett affärssystem som erbjuder en integrerad databas som stödjer öppna sökningar.

14. DATAVISUALISERING

Se till att ditt affärssystem erbjuder flera alternativ för datavisualisering som stöd för viktiga planeringsbeslut och prognoser. Det kan inkludera beslutsträd, parallella koordinater och ett stort utbud av tabeller och diagram.

15. FINANSIELL PLANERING

Affärssystem kan användas för att automatisera finansiella prognos- och budgeteringsaktiviteter med hjälp av data från din redovisningsmodul (eller tredjepartsintegration). Planera hur mycket du bör lägga på material eller frakt och få automatiska prognoser om hur dina försäljningsintäkter kan se ut om ett par månader.

16. ARBETSFLÖDESVARNINGAR

Affärssystem kan skicka ut varningar när vissa händelser inträffar, exempelvis om en process är försenad. Du kan också få notiser om särskilda affärs mål nåts.

17. ÅTKOMSTKONTROLLER FÖR ANVÄNDARE

Med åtkomstkontroller i affärssystemet kan du bestämma vem som ska ha tillgång till vilken data. Viss data, exempelvis finansiella rapporter eller känslig personalinformation, kan begränsas för att minska risken för dataintrång.

18. IDENTIFIERING AV NYCKELTAL

Låt affärssystemet identifiera och analysera nyckeltal för en tydligare insyn hur olika områden inom företaget mår.



19. LÖNER

Lönebehandling i affärssystemet ska säkerställa att alla får sin lön i rätt tid och med korrekt belopp. Det ska också innefatta relaterade krav som att omfattas av sjukförsäkring och betalning av lönerelaterade skatter.

20. ADMINISTRATION AV LEDIGHET

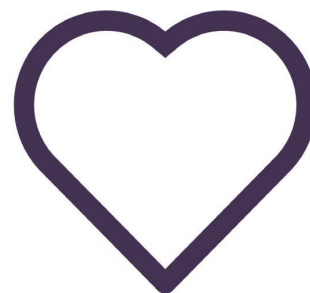
Affärssystem kan följa upp inkomster eller traktamenten och göra avdrag när tiden läggs på semester. Systemet kan också följa upp när den ackumulerade tiden överskrider en gräns. För ledningen hjälper det till att säkerställa att människor tar ledigt från arbetet både för sin egen skull och för att ge en möjlighet att mäta eventuella förändringar när de är borta.

21. UTLÄGGSHANTERING

Med utläggshantering i affärssystemet får ekonomiavdelningen en bättre överblick över personalens alla utlägg och du får bättre koll på hur mycket pengar du kan vänta dig vid nästa löneutbetalning. Med en molnbaserad lösning kan du fylla i dina reseräkningar och utlägg i en webbläsare eller mobilapp. Fota taxikvittot med mobilkameran direkt efter resan och matcha den sedan mot resans övriga utlägg, och ladda sedan upp underlaget direkt till lönesystemet.

22. TID OCH NÄRVARO

Tid- och närvaromoduler gör att medarbetare och chefer kan logga arbetstid och frånvarodagar på grund av semester, sjukdom eller tjänstledighet. Modulen kan integreras med lönefunktionen som beskrivs ovan för att automatisera löneprocesser.



23. LAGERHANTERINGSSYSTEM (WMS)

Ett lagerhanteringssystem underlättar för snabb plockning av stora volymer direkt för kundorder och leveranser till butiker.

24. ORDERSPÅRNING

Affärssystem med spårningsfunktion som kan kopplas direkt till transportföretagets system gör att du kan förse kunderna med korrekta statusuppdateringar för deras leveranser.

25. SPÅRNING I FÖRSÖRJNINGSKEDJAN

Följ upp status för inkommande produkter, delar och material med spårning i försörjningskedjan. Se var din order befinner sig och när den kommer fram via olika transportmedel och tullkontroller.

26. LAGEROPTIMERING

Affärssystemet för distribution är utformat för att modellera flödet av varor och material så att du kan hålla ditt lager påfyllt på smartast möjliga sätt. Lageroptimering gör att distributionscentraler med hög omsättningshastighet kan ha rätt mängd av nästa produkt redo för försäljning och få ut de sista produkterna i tid för att pressa ut de sista intäktsmöjligheterna från dem.

27. TRANSPORTHANTERINGSSYSTEM (TMS)

Ett transporthanteringssystem hjälper dig att ta fram de bästa rutterna om du exempelvis har flera stopp längs vägen eller vill hitta en returtransport för att undvika att lastbilar kör tillbaka utan last. Systemet kan vara fristående eller integrerat i en WMS-modul.

28. STRECKKOD / RFID-SKANNING

Med den hastighet och noggrannhet som behövs för att färdigställa tusentals order per timme finns det inget utrymme för att göra skriv- eller läsfel. Integration av RFID-enheter i affärssystemet ger snabb behandling av order och lager som är garanterat fri från misstag.

29. AUTOMATISERING AV DIREKTLEVERANSER

Affärssystemet kan hjälpa dig att matcha inkommande leveransorder med utgående leveranser till kund och initiera en direktleverans varje gång.

30. HANTERING AV LEVERANSKEDJAN

Ditt affärssystem ska ge dig en tydlig överblick över ditt företags leveranskedja samtidigt som varje länk i kedjan samordnas.

31. ORDERHANTERING

Affärssystemet kan hantera försäljningsorder och inköpsorder samtidigt som det övervakar viktiga nyckeltal som underlättar prognoser och beslutsfattande.

32. SATSPLOCKNING

Affärssystem kan hantera komponentlager och leveranser som en del av satsplockningsfunktionaliteten.

33. PARTINUMMER

I många branscher finns ett behov av att spåra partier eller batcher. Om det exempelvis finns ett fel i ledningarna i ett flygplan vill tillverkaren ta reda på vilka flygplan som byggdes med just den satsen ledningar.

